

Plagiarisme juga dilarang dan dapat dikenakan sanksı

BAB II

TELAAH PUSTAKA

2.1 Teori Dasar 2.1.1 Manaje 2.1.1 Manaje Note the pengor dengan Menure

2.1.1 Manajemen Keuangan

Manajemen keuangan adalah proses perencanaan, pengorganisasian, pengendalian, dan pengambilan keputusan terkait dengan pengelolaan sumber daya keuangan dalam sebuah perusahaan. Menurut Sundjaja dan Barlian (dalam M. Fauzan, 2023), manajemen keuangan berkaitan dengan tugas manajer keuangan yang secara aktif mengelola urusan keuangan perusahaan, baik itu perusahaan bisnis besar maupun kecil, sektor swasta atau publik, serta perusahaan yang berorientasi profit maupun *non-profit*. Manajer keuangan memiliki tanggung jawab yang besar dalam membuat keputusan keuangan yang tepat untuk menjamin kelangsungan hidup dan pertumbuhan perusahaan.

Rebin, Sumardi, dan Dr. Suharyono (2020) menjelaskan bahwa manajemen keuangan merupakan bagian integral dari sistem manajemen keseluruhan dalam perusahaan. Setiap perusahaan atau organisasi memiliki tujuan yang ingin dicapai, dan untuk mencapai tujuan tersebut, dibutuhkan manajemen yang efektif dan efisien, terutama dalam hal pengelolaan sumber daya keuangan. Oleh karena itu, manajemen keuangan tidak hanya berkutat pada pengelolaan dana,

l. Dilarang memperbanyak atau mendistribusikan dokumen ini untuk tujuan komersial tanpa izin tertulis dari penulis atau pihak berwenang Penggunaan tanpa izin untuk kepentingan komersial atau pelanggaran hak cipta dapat dikenakan sanksi sesuai dengan UU Hak Cipta di Indonesia penelitian, dan pendidikan diperbolehkan dengan mencantumkan sumber

tetapi juga pada pengambilan keputusan yang berdampak langsung terhadap masa depan perusahaan.

Lebih lanjut, Fahmi (2015) mengemukakan tiga tujuan utama dalam manajemen keuangan, yakni: pertama, memaksimalkan nilai perusahaan, yang bertujuan untuk meningkatkan keuntungan bagi pemegang saham dan stakeholders lainnya; kedua, menjaga stabilitas finansial perusahaan agar dapat bertahan dalam kondisi pasar yang berfluktuasi; dan ketiga, memperkecil risiko perusahaan, baik dalam konteks operasional maupun finansial. Tujuan-tujuan ini menunjukkan bahwa manajemen keuangan tidak hanya berfokus pada pencapaian keuntungan jangka pendek, tetapi juga pada penciptaan nilai jangka panjang yang berkelanjutan.

Dalam konteks struktur modal, manajemen keuangan berperan penting dalam menentukan komposisi utang dan ekuitas yang tepat. Struktur modal yang baik adalah yang dapat mengoptimalkan biaya modal dan meminimalkan risiko keuangan perusahaan. Penggunaan utang yang berlebihan dapat meningkatkan risiko kebangkrutan dan menurunkan kepercayaan investor, sementara struktur modal yang seimbang dapat memperkuat posisi keuangan perusahaan. Dengan demikian, manajer keuangan perlu membuat keputusan yang cermat mengenai tingkat utang yang akan digunakan dalam perusahaan, agar tidak membebani perusahaan dengan risiko finansial yang tinggi, namun

l. Dilarang memperbanyak atau mendistribusikan dokumen ini untuk tujuan komersial tanpa izin tertulis dari penulis atau pihak berwenang penelitian, dan pendidikan diperbolehkan dengan mencantumkan sumber.

tetap menjaga fleksibilitas keuangan yang dibutuhkan untuk ekspansi dan pengembangan usaha.

Selain struktur modal, manajemen keuangan juga mencakup pengelolaan profitabilitas yang tercermin dalam rasio Return on Assets (ROA). ROA menggambarkan kemampuan perusahaan dalam menghasilkan laba dari aset yang dimiliki. Profitabilitas yang tinggi menunjukkan efisiensi manajer dalam mengelola sumber daya menghasilkan keuntungan, perusahaan untuk berpotensi meningkatkan nilai perusahaan di mata investor. Dengan demikian, manajer keuangan harus dapat mengelola aset dengan baik, memastikan bahwa aset yang dimiliki berfungsi optimal dalam mendukung pertumbuhan perusahaan dan menghasilkan laba yang maksimal.

Secara keseluruhan, manajemen keuangan yang efektif dalam mengelola struktur modal dan profitabilitas akan berkontribusi besar terhadap peningkatan nilai perusahaan. Keputusan-keputusan yang tepat dalam pengelolaan utang dan pengelolaan aset akan mempengaruhi stabilitas finansial perusahaan dan meningkatkan daya tarik perusahaan bagi investor.

Oleh karena itu, manajer keuangan perlu memperhatikan kedua aspek ini dengan cermat untuk menciptakan keseimbangan yang mendukung pertumbuhan dan keberlanjutan perusahaan dalam jangka panjang.

l. Dilarang memperbanyak atau mendistribusikan dokumen ini untuk tujuan komersial tanpa izin tertulis dari penulis atau pihak berwenang

penelitian, dan pendidikan diperbolehkan dengan mencantumkan sumber



Penggunaan untuk

kepentingan akademik

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

2.1.2 Laporan Keuangan

a. Analisis Laporan Keuangan

Laporan keuangan merupakan laporan yang menjelaskan status finansial dan perkembangan bisnis pada masa sekarang maupun keadaan yang spesifik. Untuk keperluan analisis, laporan keuangan merupakan media terpenting untuk mengevaluasi kinerja perusahaan dan kondisi ekonomi (Kasmir, 2015).

Dalam penelitian ini, laporan keuangan merupakan sumber utama data yang digunakan untuk menilai struktur modal dan profitabilitas perusahaan. Laporan keuangan adalah laporan yang menggambarkan kondisi keuangan dan hasil operasional suatu perusahaan dalam periode tertentu. Menurut Toto Prihadi (2020) "Laporan keuangan adalah hasil dari kegiatan pencatatan seluruh transaksi keuangan di perusahaan".

Informasi dalam laporan keuangan ini meliputi aspek-aspek utama seperti aset, kewajiban, ekuitas, pendapatan, dan beban. Menurut Van Horne dan Wachowicz (2005), "laporan keuangan menyediakan informasi historis mengenai posisi keuangan, kinerja, dan perubahan posisi keuangan perusahaan yang dapat membantu pihak-pihak berkepentingan dalam pengambilan keputusan bisnis".

Laporan keuangan merupakan alat komunikasi utama yang digunakan perusahaan untuk memberikan gambaran mengenai kondisi keuangannya kepada berbagai pihak, baik internal maupun Penggunaan untuk

eksternal. Informasi yang disajikan dalam laporan keuangan, seperti aset, kewajiban, ekuitas, pendapatan, dan beban, menyediakan dasar penting untuk menilai kinerja dan posisi keuangan perusahaan.

Namun, agar data tersebut dapat memberikan wawasan yang lebih mendalam, diperlukan proses analisis laporan keuangan. Analisis ini memungkinkan data mentah dalam laporan keuangan diinterpretasikan menjadi informasi yang lebih berarti, yang dapat digunakan untuk menilai profitabilitas, efisiensi, likuiditas, dan solvabilitas perusahaan. Dengan melakukan analisis yang komprehensif, perusahaan dan para pemangku kepentingan lainnya dapat memahami kekuatan dan kelemahan keuangan perusahaan secara lebih jelas. Proses ini juga memberikan dasar yang lebih kokoh bagi pengambilan keputusan ekonomi dan perencanaan strategis di masa mendatang.

Analisis laporan keuangan adalah proses yang mendalam untuk memahami kinerja, kondisi, dan potensi perusahaan dengan menginterpretasikan data-data finansial yang terdapat dalam laporan keuangan. Proses ini melibatkan berbagai langkah, termasuk perhitungan rasio keuangan, analisis tren historis, serta perbandingan dengan standar industri, yang semuanya bertujuan memberikan gambaran komprehensif tentang kesehatan keuangan perusahaan. Munawir (2010) mengungkapkan bahwa analisis laporan keuangan memungkinkan manajemen dan pihak-pihak berkepentingan lainnya

pelanggaran hak cipta dapat dikenakan sanksi sesuai dengan UU Hak Cipta di Indonesia

untuk menilai kekuatan dan kelemahan perusahaan sebagai dasar pengambilan keputusan strategis.

Selain itu, Harahap (2011) menekankan bahwa analisis ini bermanfaat bagi investor, kreditor, dan manajemen dalam memahami kemampuan perusahaan dalam menghadapi kewajiban finansial dan mengoptimalkan penggunaan sumber daya. Tidak hanya membantu dalam menilai kinerja historis, tetapi juga memberikan wawasan yang dapat digunakan untuk memprediksi stabilitas dan potensi pertumbuhan perusahaan di masa depan.

b. Fungsi dan Tujuan Analisis Laporan Keuangan

Fungsi dan tujuan analisis laporan keuangan dalam penelitian ini adalah untuk memberikan informasi yang lebih mendalam mengenai kondisi dan kinerja keuangan perusahaan, khususnya dalam menilai tingkat profitabilitas dan struktur modal yang dapat memengaruhi nilai perusahaan. Analisis laporan keuangan bertujuan untuk mengevaluasi kekuatan dan kelemahan kondisi keuangan perusahaan, baik dalam periode tertentu maupun dalam perbandingan antarperiode. Munawir (2010) menambahkan bahwa tujuan dari analisis laporan keuangan adalah untuk menyediakan gambaran menyeluruh tentang posisi keuangan perusahaan yang dapat digunakan oleh berbagai pihak sebagai dasar pengambilan keputusan ekonomi yang lebih baik.

Fahmi (2014) juga menjelaskan bahwa melalui analisis ini, dapat mengidentifikasi perusahaan berbagai aspek membutuhkan perbaikan atau penguatan, sehingga memudahkan perencanaan strategi keuangan yang efektif. Selain kepentingan manajerial, analisis ini bermanfaat bagi investor dan kreditor dalam menilai risiko dan potensi keuntungan dari investasi atau pinjaman yang diberikan. Oleh karena itu, analisis laporan keuangan tidak hanya berfungsi sebagai alat evaluasi bagi perusahaan, tetapi juga sebagai sumber informasi penting yang membantu pihak-pihak eksternal memahami kinerja dan stabilitas keuangan perusahaan.

Analisis laporan keuangan membantu menilai tingkat profitabilitas perusahaan melalui pengukuran rasio-rasio seperti Return on Assets (ROA) dan Return on Equity (ROE), yang mencerminkan kemampuan perusahaan dalam menghasilkan laba dari aset dan ekuitas yang dimilikinya. Selain itu, melalui analisis struktur modal, dapat dievaluasi seberapa besar peran utang dalam pembiayaan perusahaan, yang pada akhirnya berpengaruh terhadap risiko finansial dan potensi keuntungan pemegang saham.

Hal ini sangat relevan dengan sektor perbankan yang terdaftar di BEI, di mana para investor sangat memperhatikan profitabilitas dan struktur modal sebagai indikator utama dalam memproyeksikan nilai pasar perusahaan. Analisis laporan keuangan, dengan demikian,

15

penelitian, dan pendidikan diperbolehkan dengan mencantumkan sumber

peraturan yang berlaku di Indonesia

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

tidak hanya mendukung pengukuran variabel-variabel penelitian tetapi juga menyediakan informasi strategis untuk menilai dampak jangka panjang dari keputusan struktur modal dan profitabilitas terhadap nilai perusahaan.

2.1.3 Struktur Modal

a. Pengertian Struktur Modal

Struktur merujuk kepada sesuatu yang disusun atau dibangun dengan pola tertentu. Jadi struktur modal (capital structure) bermakna pengaturan modal perusahaan dari berbagai sumber sehingga dana jangka panjang yang dibutuhkan perusahaan dapat mendatangkan manfaat yang optimal. Atau dengan kata lain, struktur modal merupakan proporsi atau kombinasi dari modal saham, baik saham biasa maupun preferen, surat utang (obligasi), pinjaman jangka panjang pihak ketiga, saldo laba, dan sumber dana jangka panjang lainnya dalam jumlah total modal yang harus dikumpulkan oleh perusahaan untuk menjalankan aktivitasnya (Irma dkk, 2021).

Keputusan untuk menentukan sumber pendanaan perusahaan adalah salah satu keputusan keuangan yang penting dalam suatu perusahaan. Struktur modal adalah campuran atau proporsi antara utang jangka panjang dan ekuitas, dalam rangka mendanai investasi perusahaan. Struktur modal perusahaan sangat mempengaruhi nilai perusahaan, jika biaya modal minimum atau sering disebut dengan

Kebijakan mengenai struktur modal melibatkan *trade off* antara risiko dan tingkat pengembalian-penambahan utang akan memperbesar risiko perusahaan tetapi sekaligus juga memperbesar tingkat pengembalian yang diharapkan. Risiko yang makin tinggi akibat membesarnya utang cenderung menurunkan harga saham, tetapi meningkatkan tingkat pengembalian yang diharap kan akan menaikkan harga saham tersebut. Sruktur modal yang optimal adalah struktur modal yang mengoptimalkan kesimbangan antara risiko dan pengembalian sehingga memaksimumkan harga saham (Brigham dan Houston, 2001).

Berikut ini terdapat beberapa komponen dari struktur modal, terdiri atas:

1. Hutang Jangka Panjang

Jumlah hutang yang tercantum dalam neraca menunjukkan besarnya modal pinjaman yang digunakan untuk operasional perusahaan, baik berupa hutang jangka pendek maupun jangka panjang. Biasanya, hutang jangka panjang lebih besar dibandingkan hutang jangka pendek. Sundjaja dan Barlian (2003) menyatakan bahwa "hutang jangka panjang adalah salah satu bentuk pembiayaan dengan jatuh tempo lebih dari satu tahun, biasanya antara 5-20 tahun." Pinjaman ini dapat berupa



Penggunaan tanpa izin untuk kepentingan komersial atau

kepentingan akademik.

penelitian, dan pendidikan diperbolehkan dengan mencantumkan sumber

pelanggaran hak cipta dapat dikenakan sanksi sesuai dengan UU Hak Cipta di Indonesia

peraturan yang berlaku di Indonesia

. Universitas hanya berhak menyimpan dan mendistribusikan dokumen ini di repositori akademik, tanpa mengalihkan hak cipta penulis, sesuai dengan

- pinjaman berjangka, modal kerja permanen, pelunasan hutang, atau pembelian aset tetap, seperti mesin atau peralatan. Selain itu, pembiayaan ini bisa dilakukan melalui penerbitan obligasi dengan ketentuan nominal, bunga, dan jatuh tempo.
- Modal Sendiri

Struktur modal konservatif cenderung lebih mengandalkan modal sendiri dibandingkan utang karena risiko utang lebih tinggi. Sundjaja et al. (2003, hlm. 324) menyatakan bahwa "modal sendiri atau equity capital adalah dana jangka panjang yang disediakan pemilik atau pemegang saham, terdiri dari saham preferen, saham biasa, dan laba ditahan." Pengadaan modal sangat penting bagi perusahaan, karena struktur modal mencerminkan kondisi keuangan perusahaan. Struktur modal yang buruk dan terlalu bergantung pada utang dapat membebani perusahaan (Bambang, 2011).

Menurut Brigham dan Houston (2011), struktur modal optimal adalah struktur yang memaksimalkan harga saham. Karenanya, penetapan struktur modal harus fleksibel, sesuai kondisi perusahaan. Pendanaan dengan modal sendiri memang memiliki opportunity cost, namun memberikan pemilik kontrol perusahaan. Return dari saham tidak pasti, dan pemegang saham menanggung risiko utama perusahaan. Modal sendiri diharapkan tetap dalam jangka waktu yang tidak terbatas, sementara modal penelitian, dan pendidikan diperbolehkan dengan mencantumkan sumber

pinjaman memiliki jatuh tempo. Ada dua sumber utama modal sendiri:

1) Modal Saham Preferen

Saham preferen memberikan para pemegang saham nya beberapa hak istimewa yang menjadikannya lebih senior atau lebih diprioritaskan daripada pemegang saham biasa. Oleh karena itu, perusahaan tidak memberikan saham preferen dalam jumlah yang banyak.

2) Modal Saham Biasa

Pemilik perusahaan adalah pemegang saham biasa yang menginvestasikan uangnya dengan harapan mendapat pengembalian di masa yang akan datang. Pemegang saham biasa kadang-kadang disebut pemilik residual sebab mereka hanya menerima sisa setelah seluruh tuntutan atas pendapatan dan asset telah dipenuhi.

b. Teori-teori Struktur Modal

Teori struktur modal telah lama dikembangkan dan bertujuan untuk menentukan struktur modal yang optimal. Teori ini sangat membantu manajer dalam memahami faktor-faktor potensial yang dapat mempengaruhi struktur modal perusahaan. Teori teori struktur modal tersebut kenyataannya belum memberikan metodelogi yang spesifik untuk menentukan tingkat hutang yang optimal bagi para manajer keuangan perusahaan.

kepentingan akademik.

penelitian, dan pendidikan diperbolehkan dengan mencantumkan sumber



peraturan yang berlaku di Indonesia

- Kemungkinan penyebab terjadinya permasalahan manajer tersebut adalah teori teori struktur modal yang memiliki penekanan yang berbeda, seperti pecking order theory yang lebih menekankan penggunaan dana internal terlebih dahulu sebelum hutang dan teori trade-off yang menekankan pada pajak. Penelitian-penelitian tentang struktur modal yang sudah dilakukan di berbagai negara paling banyak menggunakan teori pendukung yaitu pecking order theory.
 - Pecking Order Theory 1.

Pecking order theory mengasumsikan bahwa suatu perusahaan akan mempunyai tujuan untuk memaksimumkan kesejahteraan pemegang saham. Pecking order theory lebih cenderung menggunakan pendanaan internal karena pendanaan internal tidak menimbulkan biaya modal. Teori ini dikemukakan oleh Myers dan Majluf (1984) menjelaskan mengapa perusahaan harus menentukan sumber dana yang paling baik untuk pendanaan perusahaan. Dalam pecking order theory dijelaskan hal-hal sebagai berikut:

- a) Perusahaan memilih internal financing
- b) Perusahaan menyesuaikan pembagian dividen dengan yang ditargetkan dan akan menghindari perubahan pembayaran dividen.
- c) Apabila dana yang dihasilkan dari operasi kurang dari kebutuhan investasi (capital expenditure) maka perusahaan

penelitian, dan pendidikan diperbolehkan dengan mencantumkan sumber.

pelanggaran hak cipta dapat dikenakan sanksi sesuai dengan UU Hak Cipta di Indonesia

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

akan mengurangi saldo kas atau menjual sekuritas perusahaan.

d) Apabila dibutuhkan external financing, maka perusahaan akan menerbitkan sekuritas yang paling aman terlebih dahulu.

2. Agency Theory

Teori Agensi, yang dikemukakan oleh Michael C. Jensen dan William H. Meckling pada 1976, menjelaskan hubungan antara pemilik perusahaan (principal) dan manajer (agent), di mana manajer bertindak sebagai agen yang mewakili kepentingan pemegang saham. Pemegang saham berharap manajer bertindak sesuai dengan kepentingan mereka, namun sering muncul konflik kepentingan karena perbedaan tujuan antara kedua belah pihak.

Masalah utama dalam teori ini adalah agency problems, yang muncul akibat asimetri informasi, di mana manajer memiliki informasi lebih banyak tentang perusahaan daripada pemegang saham. Untuk mengatasi ini, pemegang saham perlu mengawasi kinerja manajer melalui biaya monitoring dan sistem informasi yang baik, yang disebut agency costs.

Corporate governance adalah sistem yang diterapkan untuk memastikan perusahaan dikelola dengan baik dan mengurangi biaya agensi, dengan tujuan memberikan

21



peraturan yang berlaku di Indonesia

Plagiarisme juga dilarang dan dapat dikenakan sanksı

kepentingan akademik.

. Universitas hanya berhak menyimpan dan mendistribusikan dokumen ini di repositori akademik, tanpa mengalihkan hak cipta penulis, sesuai dengan

Penggunaan tanpa izin untuk kepentingan komersial atau pelanggaran hak cipta dapat dikenakan sanksi sesuai dengan UU Hak Cipta di Indonesia

penelitian, dan pendidikan diperbolehkan dengan mencantumkan sumber

kepercayaan kepada investor bahwa investasi mereka akan menguntungkan konflik dan risiko kepentingan dapat diminimalkan.

3. Signaling Theory

Isyarat atau *signal* menurut Brigham dan Houston (2001) adalah suatu tindakan yang diambil manajemen perusahaan yang memberi petunjuk bagi investor tentang bagaimana manajemen memandang prospek perusahaan. Tujuan dari pengiriman sinyal ini adalah untuk mengurangi ketidakpastian dan asimetri informasi. Asimetri informasi mengacu pada situasi di mana satu pihak memiliki informasi yang lebih baik tentang kondisi internal mereka dibandingkan dengan pihak lain. Dalam ekonomi dan bisnis, asimetri informasi ini dapat menyebabkan keputusan yang tidak efisien, seperti investasi yang salah atau pengambilan keputusan yang merugikan.

Trade Off-Theory 4.

Konsep trade off dalam balancing theory menyeimbangkan manfaat dan biaya dari penggunaan utang dalam struktur modal sehingga disebut pula sebagai trade off theory (Brigham et al, 1999 dalam Kaaro, 2003).

Berdasarkan teori Modigliani dan Miller (1996) dalam Adler Haymans Manurung (2004), semakin besar utang yang digunakan, semakin tinggi nilai perusahaan. Model Modigliani

- Penggunaan untuk
- l. Dilarang memperbanyak atau mendistribusikan dokumen ini untuk tujuan komersial tanpa izin tertulis dari penulis atau pihak berwenang Penggunaan tanpa izin untuk kepentingan komersial atau pelanggaran hak cipta dapat dikenakan sanksi sesuai dengan UU Hak Cipta di Indonesia kepentingan akademik, penelitian, dan pendidikan diperbolehkan dengan mencantumkan sumber.

dan Miller mengabaikan faktor biaya kebangkrutan dan biaya keagenan. Struktur modal yang optimal dapat ditemukan dengan menyeimbangkan antara keuntungan penggunaan utang dengan biaya kebangkrutan dan biaya keagenan yang disebut model trade off (Myers: 1984).

Penelitian ini menetapkan Trade-Off Theory sebagai landasan teori utama dalam menjelaskan struktur modal perusahaan. Teori ini menekankan pentingnya keseimbangan antara manfaat penggunaan utang seperti penghematan pajak dan peningkatan disiplin manajerial dengan biaya potensial yang ditimbulkan, seperti biaya kebangkrutan dan biaya agensi (Myers, 1984). Pendekatan ini dianggap lebih rasional dan realistis karena mengakui bahwa tidak ada struktur yang sepenuhnya ideal, melainkan perusahaan menyesuaikan struktur modalnya hingga mencapai titik optimal yang memaksimalkan nilai perusahaan. Dalam konteks industri perbankan atau sektor-sektor dengan regulasi ketat, pendekatan trade-off sangat relevan karena penggunaan utang memiliki batasan risiko yang harus diseimbangkan dengan keuntungan pajak dan kebutuhan modal.

Sementara itu, Pecking Order Theory tidak dijadikan teori utama karena terlalu menyederhanakan pengambilan keputusan pendanaan dengan hanya berfokus pada urutan preferensi, tanpa mempertimbangkan secara eksplisit adanya struktur modal optimal. Sedangkan Agency Theory, meskipun penting dalam menjelaskan



hubungan antara manajer dan pemegang saham, lebih cocok digunakan dalam studi yang menekankan aspek perilaku organisasi dan mekanisme tata kelola perusahaan, bukan sebagai dasar utama dalam keputusan struktur modal. Oleh karena itu, Trade-Off Theory dipilih karena memberikan kerangka yang lebih komprehensif dan sesuai dengan pendekatan analitis terhadap bagaimana perusahaan merancang struktur modal yang seimbang dan berkelanjutan.

Metode Pengukuran Struktur Modal

Rasio pengukuran struktur modal digunakan untuk mengukur seberapa banyak dana yang disediakan oleh pemilik perusahaan dalam proporsinya dengan dana yang diperoleh dari kreditur perusahaan. Menurut Sutrisno (2012:217) rasio leverage menunjukkan seberapa besar kebutuhan dana perusahaan dibelanjai dengan hutang. Rasio leverage terdiri dari:

1) Debt to Equity Ratio (DER)

Rasio DER untuk mengukur kemampuan perusahaan dalam memenuhi kewajiban dalam membayar hutangnya dengan jaminan modal sendiri. Selain itu rasio ini juga bisa digunakan untuk mengukur perimbangan antara kewajiban yang dimiliki perusahaan dengan modal sendiri. Semakin tinggi rasio DER berarti modal sendiri yang digunakan semakin sedikit disbanding dengan hutangnya.



Untuk mengetahui nilai DER dari suatu perusahaan bisa menggunakan rumus ini:

$$Debt \ to \ Equity \ Ratio = \frac{Total \ Liabilitas}{Total \ Ekuitas}$$

2) Debt to Assets Ratio (DAR)

Rasio DAR digunakan untuk mengukur persentase besarnya dana atau modal yang disediakan oleh kreditur. Selain itu rasio ini juga digunakan untuk mengukur seberapa besar investasi aktiva dibiayai dengan total hutang. Semakin tinggi rasio DAR berarti semakin besar jumlah modal pinjaman yang digunakan untuk menghasilkan keuntungan bagi perusahaan. Perhitungan DAR dilakukan dengan menggunakan rumus:

$$Debt \ to \ Assets \ Ratio = \frac{Total \ Liabilitas}{Total \ Asset}$$

3) Longterm Debt to Equity Ratio (LDER)

Rasio LDER menunjukkan hubungan antara jumlah pinjaman jangka panjang yang diberikan kreditur dengan jumlah modal sendiri yang diberikan oleh pemilik perusahaan. Rasio ini juga digunakan untuk mengukur seberapa besar perbandingan antara hutang jangka panjang dengan modal sendiri atau seberapa besar hutang jangka panjang dijamin oleh modal sendiri. Perhitungan LDER dilakukan dengan menggunakan rumus:

$$LDER = \frac{\text{Total Liabilitas Jangka Panjang}}{\text{Total Ekuitas}}$$

4) Longterm Debt to Assets Ratio (LDAR)

Rasio LDAR digunakan untuk mengukur seberapa besar hutang jangka panjang digunakan untuk investasi pada sektor aktiva. Hal ini menunjukkan hubungan antara jumlah pinjaman jangka panjang yang diberikan oleh kreditur dengan jumlah aktiva yang dibiayai dengan hutang jangka panjang. Perhitungan LDAR dilakukan dengan menggunakan rumus:

 $LDAR = \frac{\text{Total Liabilitas Jangka Panjang}}{\text{Total Asset}}$

2.1.4 Profitabilitas

a. Pengertian Profitabilitas

Rasio profitablitas merupakan rasio penilaian atau pembandingan kemampuan perusahaan untuk mendapatkan laba dari pendapatan yang terkait dengan penjualan, asset, dan ekuitas atas dasar pengukuran tertentu. Pengukuran dapat dilakukan untuk beberapa perusahaan dalam rentang waktu tertentu, baik penurunan maupun kenaikkan dan juga penyebab perubahan tersebut. Hasil Pengukuran dapat dijadikan alat evaluasi kinerja manajemen untuk melihat apa yang telah dikerjakan efektif atau belum. Oleh karenanya rasio ini sering disebut sebagai alat ukur kinerja manajemen diperusahaan.



Perusahaan yang memiliki profitabilitas tinggi cenderung menggunakan hutang relatif kecil karena laba ditahan yang tinggi sudah memadai untuk membiayai sebagian besar kebutuhan pendanaan (Asuhanrembulan, 2008). Arifin (2001)dalam Asuhanrembulan (2008)menyatakan bahwa profitabilitas mempunyai pengaruh yang signifikan terhadap struktur modal.

Perusahaan dengan tingkat pengembalian yang tinggi atas investasi menggunakan utang yang relatif kecil. Machtoedz (1994) dalam Eko (2006) mendefinisikan profitabilitas sebagai suatu indikator kinerja yang dilakukan manajemen dalam mengelola kekayaan perusahaan (Asuhanrembulan, 2008). Menurut Brigham dan Houston (2006:43), perusahaan-perusahaan yang memiliki tingkat pengembalian atas investasi yang sangat tinggi menggunakan utang yang relatif sedikit. Tingkat pengembalian yang tinggi sebagian besar memungkinkan melakukan pendanaan secara internal.

b. Teori-teori Profitabilitas

Untuk menjelaskan profitabilitas perusahaan sebagai salah satu determinan nilai perusahaan, pendekatan teoretis yang kuat juga diperlukan guna memahami dasar konseptual yang melandasi kinerja keuangan internal perusahaan. Terdapat tiga teori utama yang sering dijadikan pijakan dalam mengkaji profitabilitas, yaitu Resource-Based Theory (RBT), Efficiency Theory, dan Theory of the Firm dari peraturan yang berlaku di Indonesia

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

perspektif ekonomi mikro. Ketiga teori ini memberikan kerangka pemahaman yang komprehensif mengenai bagaimana perusahaan menghasilkan laba dan mempertahankan keunggulan kompetitif yang berdampak terhadap nilai jangka panjangnya.

1. Resource-Based Theory (RBT)

Teori berbasis sumber daya (RBT) pertama kali dipopulerkan oleh Barney (1991) dan Wernerfelt (1984), yang menyatakan bahwa keunggulan kompetitif dan profitabilitas jangka panjang suatu perusahaan sangat ditentukan oleh kepemilikan serta pengelolaan sumber daya internal yang bersifat valuable, rare, inimitable, dan non-substitutable (VRIN). Dalam konteks ini, profitabilitas bukan hanya hasil dari efisiensi operasional semata, melainkan cerminan dari kekuatan strategis perusahaan dalam mengelola aset tidak berwujud seperti merek, teknologi, kapabilitas manajerial, dan budaya organisasi. RBT menekankan pentingnya diferensiasi internal dan kapabilitas unik sebagai pendorong utama laba berkelanjutan yang akan tercermin dalam peningkatan nilai perusahaan.

2. Efficiency Theory

Teori efisiensi menjelaskan profitabilitas bahwa perusahaan ditentukan oleh seberapa efisien perusahaan dalam mengelola sumber dayanya untuk menghasilkan output yang

pelanggaran hak cipta dapat dikenakan sanksi sesuai dengan UU Hak Cipta di Indonesia

pendidikan diperbolehkan dengan mencantumkan sumber



peraturan yang berlaku di Indonesia

Plagiarisme juga dilarang dan dapat dikenakan sanksi

. Universitas hanya berhak menyimpan dan mendistribusikan dokumen ini di repositori akademik, tanpa mengalihkan hak cipta penulis, sesuai dengan

penelitian, dan pendidikan diperbolehkan dengan mencantumkan sumber

Penggunaan untuk

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang . Dilarang memperbanyak atau mendistribusikan dokumen ini untuk tujuan komersial tanpa izin tertulis dari penulis atau pihak berwenang Penggunaan tanpa izin untuk kepentingan komersial atau pelanggaran hak cipta dapat dikenakan sanksi sesuai dengan UU Hak Cipta di Indonesia kepentingan akademik

optimal. Dalam teori ini, efisiensi teknis, efisiensi alokatif, serta efisiensi skala menjadi faktor utama yang menentukan profitabilitas (Farrell, 1957). Teori ini banyak digunakan dalam studi keuangan dan ekonomi industri untuk menilai performa relatif antar perusahaan dalam satu sektor atau industri tertentu. Semakin efisien suatu perusahaan dalam proses produksinya, maka semakin besar kemungkinan perusahaan memperoleh keuntungan yang lebih tinggi.

3. Theory of The Firm

Teori perusahaan dalam ekonomi mikro berangkat dari konsep bahwa perusahaan bertujuan untuk memaksimalkan laba melalui kombinasi input yang optimal dalam kerangka biaya produksi dan permintaan pasar. Teori ini merupakan pendekatan klasik yang menjelaskan hubungan antara biaya, pendapatan, dan output untuk mencapai laba maksimum. Meskipun teori ini bersifat fundamental dan rasional, penerapannya dalam konteks modern sering kali dianggap terlalu normatif dan kurang menangkap kompleksitas strategis dari perusahaan masa kini.

Berdasarkan ketiga pendekatan tersebut, penelitian ini memilih Resource-Based Theory sebagai landasan utama dalam menjelaskan variabel profitabilitas. Hal ini dikarenakan RBT mampu memberikan penjelasan yang lebih strategis dan kontekstual mengenai bagaimana perusahaan menciptakan laba tidak hanya dari efisiensi operasional,

penelitian, dan pendidikan diperbolehkan dengan mencantumkan sumber



peraturan yang berlaku di Indonesia

tetapi juga melalui pengelolaan sumber daya internal yang unik dan sulit ditiru oleh pesaing. Teori ini sangat relevan dengan dinamika persaingan di sektor perbankan yang tidak hanya bergantung pada efisiensi biaya, tetapi juga pada kekuatan modal intelektual, teknologi, dan kapabilitas SDM yang dapat mendorong inovasi dan

Sementara itu, Efficiency Theory meskipun bermanfaat dalam menjelaskan dimensi teknis operasional, dinilai kurang mampu menangkap faktor-faktor strategis dan intangible yang semakin krusial dalam era persaingan digital. Adapun Theory of the Firm lebih bersifat normatif dan tidak mempertimbangkan realitas manajerial modern yang kompleks, sehingga kurang relevan untuk dijadikan sebagai teori utama dalam menjelaskan profitabilitas perusahaan dalam konteks penelitian ini.

c. Metode Pengukuran Profitabilitas

pelayanan.

Rasio profitabilitas dapat diukur dengan menggunakan beberapa cara. Menurut I Made Sudana (2011:22), berikut adalah cara untuk mengukur rasio profitabilitas perusahaan. Cara untuk melakukan pengukuran pada profitabilitas perusahaan adalah sebagai berikut:

a) Return On Assets(ROA)

ROA menunjukkan kemampuan perusahaan dengan menggunakan seluruh aktiva yang dimiliki untuk menghasilkan



- . Dilarang memperbanyak atau mendistribusikan dokumen ini untuk tujuan komersial tanpa izin tertulis dari penulis atau pihak berwenang Penggunaan tanpa izin untuk kepentingan komersial atau pelanggaran hak cipta dapat dikenakan sanksi sesuai dengan UU Hak Cipta di Indonesia penelitian, dan pendidikan diperbolehkan dengan mencantumkan sumber

laba setelah pajak. Rasio ini penting bagi pihak manajemen untuk mengevaluasi efektivitas dan efisiensi manajemen perusahaan dalam mengelola seluruh aktiva perusahaan. Semakin besar ROA, berarti semakin efisien penggunaan aktiva perusahaan atau dengan kata lain dengan jumlah aktiva yang sama bisa dihasilkan laba yang lebih besar, dan sebaliknya. ROA dapat dihitung dengan menggunakan rumus sebagai berikut:

$$ROA = \frac{\text{Laba Bersih}}{\text{Total Aktiva}}$$

b) Return on equity(ROE)

ROE menunjukkan kemampuan perusahaan menghasilkan laba setelah pajak dengan menggunakan modal sendiri yang dimiliki perusahaan. Rasio ini penting bagi pemegang saham untuk mengetahui efektivitas dan efisiensi pengolahan modal sendiri yang dilakukan oleh pihak manajemen perusahaan. Semakin tinggi rasio ini berarti semakin efisien penggunaan modal sendiri yang dilakukan oleh pihak manajemen perusahaan. **ROE** dapat dihitung dengan menggunakan rumus sebagai berikut:

$$ROE = \frac{\text{Laba Bersih}}{\text{Total Ekuitas}}$$

c) Profit Margin Ratio

Profit Margin Ratio mengukur kemampuan perusahaan untuk menghasilkan laba dengan menggunakan penjualan yang dicapai perusahaan. Semakin tinggi rasio menunjukkan bahwa perusahaan semakin efisien dalam menjalankan operasinya. Profit margin ratio dibedakan menjadi:

1) Net Profit Margin

Rasio ini mengukur kemampuan perusahaan untuk menghasilkan laba bersih dari penjualan yang dilakukan perusahaan. Rasio ini mencerminkan efisiensi seluruh bagian, yaitu produksi, personalia, pemasaran, keuangan yang ada dalam perusahaan. NPM dapat dihitung dengan menggunakan rumus sebagai berikut:

$$Net \ Profit \ Margin = \frac{Laba \ Bersih}{Penjualan}$$

2) Operating Profit Margin

Rasio ini mengukur kemampuan untuk menghasilkan laba sebelum bunga dan pajak dengan penjualan yang dicapai perusahaan. Rasio ini menunjukkan efisiensi bagian produksi, personalia, serta pemasaran dalam menghasilkan laba. OPM dihitung menggunakan rumus sebagai berikut:

$$OPM = \frac{\text{Laba Sebelum Bunga dan Pajak}}{\text{Penjualan}}$$

3) Gross Profit Margin

Rasio ini mengukur kemampuan perusahaan untuk menghasilkan laba kotor dengan penjualan yang dilakukan perusahaan. Rasio ini menggambarkan efisiensi yang dicapai oleh bagian produksi. GPM dapat dihitung dengan menggunakan rumus sebagai berikut:

$$Gross Profit Margin = \frac{Laba Kotor}{Penjualan}$$

4) Basic Earning Power

Rasio ini mengukur kemampuan perusahaan untuk menghasilkan laba sebelum bunga dan pajak dengan menggunakan total aktiva yang dimiliki perusahaan. Dengan kata lain rasio ini mencerminkan efektivitas dan efisiensi pengelolaan seluruh investasi yang telah dilakukan oleh perusahaan. Semakin tinggi rasio ini berarti semakin efektif dan efisien pengelolaan seluruh aktiva yang dimiliki perusahaan untuk menghasilkan laba sebelum bunga dan pajak. Rasio ini dapat dihitung dengan menggunakan rumus sebagai berikut:

$$BEP = \frac{\text{Laba Sebelum Bunga dan Pajak}}{\text{Total Aktiva}}$$

. Dilarang memperbanyak atau mendistribusikan dokumen ini untuk tujuan komersial tanpa izin tertulis dari penulis atau pihak berwenang

penelitian, dan pendidikan diperbolehkan dengan mencantumkan sumber



Penggunaan untuk

kepentingan akademik.

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

2.1.5 Nilai Perusahaan

a. Pengertian Nilai Perusahaan

Nilai memiliki arti penting dan diinginkan ketika bersifat positif, yakni memberikan manfaat dan mempermudah pemenuhan kepentingan terkait. Sebaliknya, nilai menjadi tidak diinginkan jika bersifat negatif, menghambat kepentingan, atau merugikan pihak yang memperolehnya (Susanti, 2019). Nilai perusahaan sendiri adalah persepsi investor terhadap keberhasilan perusahaan, yang tercermin melalui harga sahamnya (Sujoko & Soebiantoro, 2007).

Dalam konteks manajemen, nilai perusahaan adalah indikator utama kinerja dan keberhasilan strategi bisnis, menggambarkan kesehatan finansial saat ini serta harapan pasar terhadap potensi pertumbuhan perusahaan di masa depan. Nilai perusahaan diukur menggunakan rasio nilai pasar, yang memberikan wawasan bagi manajemen terhadap dampak strategi yang akan diterapkan (Fahmi, 2015).

Menurut Mayangsari (2018), nilai perusahaan tercermin dari harga saham yang dipengaruhi oleh permintaan dan penawaran di pasar modal, mewakili penilaian masyarakat terhadap kinerja perusahaan. Pendapat lain menyatakan bahwa nilai perusahaan berkaitan erat dengan harga saham—semakin tinggi harga saham, semakin tinggi nilai perusahaan. Peningkatan nilai ini sekaligus

memaksimalkan kemakmuran pemegang saham, yang menjadi tujuan utama perusahaan (Septiyuliana, 2016).

Secara keseluruhan, nilai perusahaan adalah elemen kunci yang mencerminkan kinerja, potensi, serta harapan pertumbuhan perusahaan di mata investor. Pemahaman akan hubungan nilai perusahaan dengan harga saham dan persepsi pasar dapat membantu perusahaan merumuskan strategi yang mendukung penciptaan nilai, demi kesejahteraan pemegang saham dan keberlanjutan perusahaan. Memaksimalkan nilai perusahaan adalah prioritas dalam setiap strategi bisnis, mengingat perannya yang krusial sebagai indikator kinerja dan tujuan strategis.

b. Teori-teori Nilai Perusahaan

Dalam mengkaji nilai perusahaan, pemahaman terhadap teoriteori yang berkaitan erat dengan perilaku korporasi dan tujuan utama manajemen sangat penting untuk dijadikan pijakan konseptual. Teori-teori ini tidak hanya menjelaskan dasar pengambilan keputusan dalam struktur keuangan perusahaan, tetapi juga memberikan justifikasi ilmiah terhadap upaya peningkatan nilai perusahaan melalui kebijakan strategis, termasuk struktur modal dan profitabilitas. Beberapa teori yang relevan dalam konteks ini antara lain.

Universitas Islam Indragiri

pelanggaran hak cipta dapat dikenakan sanksi sesuai dengan UU Hak Cipta di Indonesia

1. Shareholders Wealth Maximization Theory

Teori ini merupakan salah satu dasar utama dalam teori keuangan korporat klasik dan paling banyak digunakan dalam pengukuran nilai perusahaan. Konsep dasar dari Shareholder Wealth Maximization Theory adalah bahwa perusahaan seharusnya beroperasi dengan tujuan utama untuk memaksimalkan kesejahteraan pemegang saham, yang secara umum tercermin melalui peningkatan nilai saham di pasar modal.

Jensen (2001) menjelaskan bahwa nilai perusahaan dapat dipandang sebagai proyeksi dari harapan pemegang saham terhadap arus kas masa depan yang didiskonto ke nilai saat ini, sehingga seluruh keputusan keuangan perusahaan baik terkait pembiayaan, investasi, maupun pembagian laba harus dievaluasi berdasarkan dampaknya terhadap nilai tersebut.

Teori ini memiliki keunggulan dalam hal kejelasan arah tujuan dan kemudahan pengukuran karena menggunakan indikator pasar seperti Price to Book Value (PBV), Price Earnings Ratio (PER), dan harga saham itu sendiri sebagai cerminan dari pencapaian manajerial. Dalam teori ini, pemegang saham dianggap sebagai pihak yang menanggung risiko terbesar dari operasional perusahaan, sehingga peningkatan kekayaan mereka dipandang sebagai representasi legitimasi keberhasilan suatu organisasi. Selain itu, teori ini juga berakar pada pendekatan

penelitian, dan pendidikan diperbolehkan dengan mencantumkan sumber

ekonomi rasional dan efisiensi pasar, di mana pengambilan keputusan yang optimal akan selalu diarahkan pada peningkatan nilai bersih perusahaan di mata investor.

2. Value-Maximization Theory

Value Maximization Theory memperluas cakupan dari pendekatan shareholder dengan memasukkan nilai yang diciptakan tidak hanya untuk pemegang saham, tetapi juga bagi seluruh pemangku kepentingan. Jensen (2002) menekankan bahwa meskipun tujuan utama tetap penciptaan nilai ekonomi, perusahaan juga harus mempertimbangkan tanggung jawab sosial, keberlanjutan, dan etika bisnis dalam strategi jangka panjangnya. Teori ini mencerminkan pendekatan yang lebih inklusif terhadap peran perusahaan dalam masyarakat. Dalam kerangka ini, reputasi, loyalitas pelanggan, dan hubungan jangka panjang dengan komunitas eksternal menjadi bagian dari nilai yang dihitung dalam performa korporat.

Signaling Theory

Teori ini berfokus pada bagaimana informasi internal perusahaan dapat dikomunikasikan kepada pasar melalui sinyalsinyal tertentu, seperti struktur modal, laba, atau kebijakan dividen. Ross (1977) menjelaskan bahwa karena adanya ketimpangan informasi antara manajemen dan investor, perusahaan perlu mengirimkan sinyal positif untuk membangun



peraturan yang berlaku di Indonesia

- . Dilarang memperbanyak atau mendistribusikan dokumen ini untuk tujuan komersial tanpa izin tertulis dari penulis atau pihak berwenang Penggunaan tanpa izin untuk kepentingan komersial atau pelanggaran hak cipta dapat dikenakan sanksi sesuai dengan UU Hak Cipta di Indonesia Plagiarisme juga dilarang dan dapat dikenakan sanksi kepentingan akademik penelitian, dan pendidikan diperbolehkan dengan mencantumkan sumber

kepercayaan pasar. Dalam konteks ini, sinyal yang tepat dapat meningkatkan persepsi terhadap nilai perusahaan, meskipun kondisi internal belum sepenuhnya tercermin dalam laporan keuangan. Teori ini menjelaskan pentingnya strategi komunikasi keuangan dan bagaimana persepsi pasar dapat membentuk nilai yang dinilai investor berdasarkan sinyal keuangan dan nonkeuangan.

Berdasarkan pertimbangan konseptual dan relevansi empiris, penelitian ini memilih Shareholder Wealth Maximization Theory sebagai teori utama dalam menganalisis nilai perusahaan. Alasannya, teori ini menyediakan ukuran yang jelas, terarah, dan dapat dioperasionalkan secara kuantitatif dalam konteks keuangan korporat. Fokusnya pada peningkatan nilai pasar perusahaan sejalan dengan indikator yang digunakan dalam penelitian ini, yaitu PBV sebagai proksi nilai perusahaan.

Dibandingkan dengan Value Maximization Theory, yang mencakup dimensi non-finansial dan sulit diukur secara langsung dalam kerangka kuantitatif, serta Signaling Theory yang bersifat lebih kontekstual dan subjektif dalam mengukur dampak sinyal manajerial terhadap persepsi pasar, maka Shareholder Wealth Maximization Theory dianggap paling tepat dan sesuai sebagai dasar teoritis dalam penelitian ini. Dengan fondasi teori ini, pengaruh

pelanggaran hak cipta dapat dikenakan sanksi sesuai dengan UU Hak Cipta di Indonesia

struktur modal dan profitabilitas terhadap nilai perusahaan dapat dianalisis secara objektif, sistematis, dan terukur.

c. Metode Pengukuran Nilai Perusahaan

Pengeluaran investasi memberikan sinyal positif dari investasi kepada manajer tentang pertumbuhan perusahaan di masa yang akan datang, sehingga meningkatkan harga saham sebagai indikator nilai perusahaan. Harga saham yang tinggi membuat nilai perusahaan juga tinggi (Brealey et al, 2007). Menurut Weston dan Copelan (2010) pengukuran nilai perusahaan terdiri dari:

a) Price to Book Value (PBV)

Komponen penting lain yang harus diperhatikan dalam analisis kondisi perusahaan adalah *Price to Book Value* (PBV) yang merupakan salah satu variabel yang dipertimbangkan seorang investor dalam menentukan saham mana yang akan dibeli. Untuk perusahaan-perusahaan yang berjalan dengan baik, umumnya rasio ini mencapai diatas satu, yang menunjukkan bahwa nilai pasar saham lebih besar dari nilai bukunya. Semakin besar rasio PBV semakin tinggi perusahaan dinilai oleh para pemodal relatif dibandingkan dengan dana yang telah ditanamkan di perusahaan.

Price to book value yang tinggi akan membuat pasar percaya atas prospek perusahaan kedepan. Hal itu juga yang menjadi keinginan para pemilik perusahaan, sebab nilai

. Universitas hanya berhak menyimpan dan mendistribusikan dokumen ini di repositori akademik, tanpa mengalihkan hak cipta penulis, sesuai dengan



peraturan yang berlaku di Indonesia

perusahaan tinggi mengindikasikan kemakmuran yang pemegang saham juga tinggi. Pbv dapat di ukur dngan rumus:

 $Price \ to \ Book \ Value = \frac{Harga \ Pasar \ Saham}{Harga \ Buku \ Saham}$

b) Price Earning Ratio (PER)

Price Earning Ratio (PER) adalah perbandingan antara harga saham perusahaan dengan earning per share dalam saham. PER adalah fungsi dari perubahan kemampuan laba yang diharapkan di masa yang akan datang. Semakin besar PER, maka semakin besar pula kemungkinan perusahaan untuk tumbuh sehingga dapat meningkatkan nilai perusahaan. PER dapat dihitung dengan rumus:

 $Price \ Earning \ Ratio = \frac{\text{Haiga Fada.}}{\text{Laba Per saham (EPS)}}$

Tobin's Q c)

Tobin's Q ditemukan oleh seorang pemenang hadiah nobel dari Amerika Serikat yaitu James Tobin. Tobin's Q adalah nilai pasar dari aset perusahaan dengan biaya penggantinya. Menurut konsepnya, rasio Q lebih unggul daripada rasio nilai pasar terhadap nilai buku karena rasio ini fokus pada berapa nilai perusahaan saat ini secara relatif terhadap berapa biaya yang dibutuhkan untuk menggantinya saat ini.

Dalam praktiknya, rasio Q sulit untuk dihitung dengan akurat karena memperkirakan biaya penggantian atas aset sebuah perusahaan bukanlah suatu pekerjaan yang mudah (Margaretha, 2014). Tobin's Q dapat dihitung dengan rumus:

$$Q = \frac{(EMV + D)}{(EBV + D)}$$

Keterangan:

Q = nilai perusahaan

EMV = Equity market value adalah nilai pasar ekuitas, yang dihitung sebagai jumlah saham yang beredar dikalikan dengan harga saham saat ini.

EBV = Equity book value adalah nilai buku ekuitas, yaitu total ekuitas yang tercatat dalam laporan keuangan.

D = nilai buku dari total hutang

EMV diperoleh dari hasil perkalian harga saham penutupan pada akhir tahun (closing price) dengan jumlah saham yang beredar pada akhir tahun. EBV diperoleh dari selisih total asset perusahaan dengan total kewajibannya.



2.2 Penelitian Terdahulu

Penelitian ini mengacu pada beberapa penelitisebelumnya, penelitipeneliti tersebut seperti disajikan pada tabel dibawah ini:

Tabel 2.1 Penelitian Terdahulu

NO	Nama	Judul dan Identitas	Variavel	Hasil Penelitian
110	Penggarang/	Penelitian	Penelitian dan	masii i chentian
	Tahun	renentian	Alat Analisis Data	
1	Bintang (2022),	Pada Perusahaan	X1:Profitabilitas. • Variabel X2: Struktur Modal • Variabel X3:	Profitabilitas secara parsial berpengaruh positif signifikan terhadap nilai perusahaan, sedangkan variabel
	VED	Efek Indonesia (BEI) Tahun 2015-2021. Jurnal Ekonomi, Manajemen, Bisnis dan AkuntansiVol. 1 No. 4, 2022: 635-654	Ukuran Persahaan Variabel Y: Nilai Perusahaa	struktur modal secara parsial berpengaruh terhadap nilai perusahaan.
2	Saputri (2020)	Pengaruh Profitabilitas, Struktur Modal Dan Ukuran Perusahaan Terhadap Nilai Perusahaan Perbankan. Jurnal Ilmu dan Riset Manajemen : Volume 9, Nomor 9, September 2020	 Variabel X1: Profitabilitas. Variabel X2: Struktur Modal. Variabel X3: Tax Ukuran Perusahaan Variabel Y: Nilai Perusahaan 	Profitabilitas secara parsial berpengaruh signifikan terhadap nilai perusahaan, sedangkan struktur modal secara parsial berpengaruh negatif tidak signifikan terhadap nilai perusahaan.
3	Nurhaliza (2023)	Modal, Kepemilikan Manajerial, Pertumbuhan Perusahaan, dan Profitabilitas Terhadap Nilai Perusahaan. JRKA Volume 9 Isue 1, Februari 2023: 31-44	 Variabel X1: Struktur Modal Variabel X2: Kepemilikian Manajerial Variabel X3: Pertumbuhan Perusahaan Variabel X4: Profitabilitas Variabel Y: Nilai Perusahaan 	Variabel Profitabilitassecara parsial berpengaruh positif terhadap nilai perusahaan.
4	Azmica (2022).	Pengaruh Good Corporate Governance, Struktur Modal, dan Profitabilitas terhadap Nilai perusahaan pada Perusahaan Property dan Real Estate yang	 Variabel X1: Good Corporate Governance Variabel X2: Struktur Modal. Variabel X3: Profitabilitas. 	Struktur Modal secara parsial berpengaruh terhadap nilai perusahaan, dan Profitabilitas secara parsial berpengaruh signifikan terhadap Nilai Perusahaan.

2. Penggunaan tanpa izin untuk kepentingan komersial atau pelanggaran hak cipta dapat dikenakan sanksi sesuai dengan UU Hak Cipta di Indonesia. l. Dilarang memperbanyak atau mendistribusikan dokumen ini untuk tujuan komersial tanpa izin tertulis dari penulis atau pihak berwenang Penggunaan untuk kepentingan akademik, penelitian, dan pendidikan diperbolehkan dengan mencantumkan sumber.

42

. Dilarang memperbanyak atau mendistribusikan dokumen ini untuk tujuan komersial tanpa izin tertulis dari penulis atau pihak berwenang



Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

NO Judul dan Identitas Variavel **Hasil Penelitian** Nama Penggarang/ Penelitian Penelitian dan Tahun **Alat Analisis Data** Terdaftar di BEI Variabel Y: Nilai Periode 2018-2020. Perusahaan Jurnal Akuntansi, Vol. 2 No. 2, 2022 E-ISSN: 2774-7204 5 Rizal (2021) Pengaruh Struktur Variabel X1: Struktur modal secara Modal, Profitabilitas Struktur Modal. parsial berpengaruh dan Likuiditas terhadap positif tidak Variabel X2: Nilai Perusahaan pada signifikan, sedangkan Profitabilitas. Perusahaan Food and profitabilitas Variabel X3: Beverages berpengaruh di Bursa positif Likuiditas signifikan Efek Indonesia Periode terhadap • Variabel Y: Nilai 2015-2019. Nilai Perusahaan. Perusahaan Jurnal Ilmu dan Riset Manajemen, Vol. 10 No. 1, 2021: 1-19 e-ISSN: 2461

Sumber: Data Diolah Peneliti (2025)

Tabel 2.1 merangkum hasil penelitian sebelumnya yang menunjukkan bahwa struktur modal dan profitabilitas merupakan faktor penting yang memengaruhi nilai perusahaan.

2.3 Kerangka Pemikiran

Kerangka pemikiran adalah suatu gambaran yang menunjukkan hubungan antara variabel yang satu dengan variabel lainnya berdasarkan teori atau konsep yang ada. Kerangka ini akan memberikan arah atau pedoman dalam menjawab masalah penelitian, serta membantu peneliti untuk lebih terfokus dalam menganalisis data yang ada." (Sugiyono, 2013).

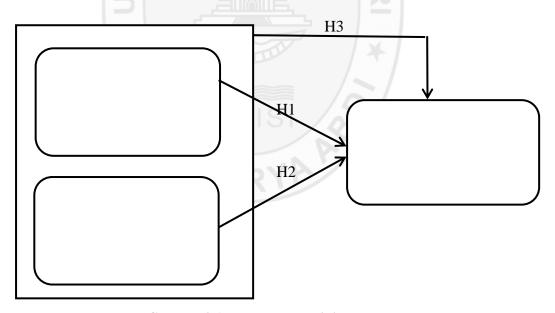
Kerangka pemikiran ini terdapat dua variabel independen, yaitu struktur modal (DER) dan profitabilitas (ROA), yang dihubungkan dengan variabel dependen yaitu nilai perusahaan (PBV). Arah panah dari variabel bebas



menuju variabel terikat secara visual menunjukkan adanya dugaan hubungan pengaruh, baik secara langsung maupun simultan.

Panah dari struktur modal ke nilai perusahaan menunjukkan bahwa komposisi utang dan modal sendiri dapat memengaruhi nilai perusahaan. Utang yang terlalu besar dapat meningkatkan risiko dan menurunkan kepercayaan investor.Panah dari profitabilitas ke nilai perusahaan menggambarkan bahwa kemampuan menghasilkan laba dinilai positif oleh pasar, sehingga dapat meningkatkan nilai perusahaan.

Dengan begitu, kerangka pemikiran ini dibangun atas dugaan bahwa struktur modal dan profitabilitas bisa memengaruhi nilai perusahaan, baik secara parsial maupun simultan. Kerangka ini menjadi dasar dalam menyusun hipotesis dan melakukan pengujian data dalam penelitian ini.



Gambar 2.1 Kerangka Pemikiran

pendidikan diperbolehkan dengan mencantumkan sumber



2.4 Hipotesis

Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

Hipotesis merupakan jawaban sementara terhadap rumusan masalah penelitian, dimana rumusan masalah dinyatakan dalam bentuk kalimat pertanyaan (Sugiyono,2013:96). Sedangkan menurut Margono (2004: 80) hipotesis adalah suatu pendapat atau kesimpulan yang sifatnya masih sementara. Berdasarkan rumusan masalah, tujuan, tinjauan teori, penelitian terdahulu dan kerangka pemikiran yang menguraikan hubungan antarvariabel, penelitian ini menggunakan tiga hipotesis utama yang menguji pengaruh parsial dan simultan antara variabel independen dan variabel dependen, maka hipotesis dalam penelitian ini adalah sebagai berikut :

- modal berpengaruh secara 1. H1: Struktur parsial terhadap nilai perusahaan pada sektor perbankan yang terdaftar di BEI 2019-2023.
- 2. H2: Profitabilitas berpengaruh secara parsial terhadap nilai perusahaan pada sektor perbankan yang terdaftar di BEI 2019-2023.
- 3. H3: Struktur modal dan profitabilitas berpengaruh secara simultan terhadap nilai perusahaan pada sektor perbankan yang terdaftar di BEI 2019-2023.

2.5 Variabel Penelitian

Menurut Sugiyono (2016) menerangkan bahwa Variabel penelitian pada dasarnya adalah segala sesuatu yang berbentuk apa saja yang ditetapkan oleh peneliti untuk dipelajari sehingga diperoleh informasi tentang hal tersebut, kemudian ditarik kesimpulannya.

penelitian, dan pendidikan diperbolehkan dengan mencantumkan sumber.



Hak Cipta Dilindungi Undang-Undang

Tabel 2.2 Variabel Penelitian

Variabel	Konsep	Indikator	Item	Skala
Struktur	"Weston dan Brigham (1994),	Debt to Equity Ratio	1-95	Rasio
Modal (X1)	"Struktur modal merupakan	(DER)		
	perimbangan antara utang			
	jangka panjang, utang jangka	Total Utang		
	pendek, serta ekuitas yang	$DER = \frac{S}{\text{Total Ekuitas}}$		
	digunakan oleh perusahaan			
	untuk mendanai aktivitasnya."	Interpretasi DER:		
	Pandangan ini menunjukkan	<0 = DER rendah dan		
	bahwa struktur modal optimal	>0= DER Tinggi		
	bisa membantu perusahaan			
	meminimalkan biaya modal dan			
	meningkatkan nilai perusahaan			
Profitabilitas	"Kasmir (2014), "Profitabilitas	Return of Assets	1-95	Rasio
(X2)	merupakan indikator utama	A		
	menilai kinerja perusahaan dan	$ROA = \frac{Laba Bersih}{}$		
	kemampuan perusahaan dalam	$ROA = {Total Aset}$		
	menghasilkan laba." Tingginya	1.7		
	profitabilitas mengindikasikan	Interpretasi ROA:		
	bahwaperusahaan mampudalam	Dimana jika hasil <0 =		
	meningkatkan nilai bagi seluruh	ROA Negatif, >0 =		
	pemegang saham melalui	ROA Positif.		
	kinerja operasional yang baik.			
Nilai	"Rahayu dan Santoso (2013),	Price to Book Value	1-95	Rasio
Perusahaan	"Nilai perusahaan merupakan	1 77		
(Y)	ukuran nilai pasar yang	PBV		
	mencerminkan persepsi investor	Harga Pasar Saham		
	atas kemampuan perusahaan	Nilai Buku per Saham		
	dalam menghasilkan laba dan	X		
	pertumbuhan jangka panjang."	Interpretasi PBV:		
	Nilai perusahaan yang tinggi	Dimana jika hasil <1,0		
	menunjukkan bahwa pasar	= undervalued, 1.0 =		
	memiliki ekspektasi positif	normal, dan $>1,0$ =		
	terhadap potensi pertumbuhan	overvalued.		
	dan profitabilitas perusahaan."			

Sumber: Data Diolah Peneliti (2025)

Sebagaimana ditunjukkan pada Tabel 2.2, variabel dalam penelitian ini terdiri dari struktur modal, profitabilitas, dan nilai perusahaan, yang diukur melalui indikator DER, ROA, dan PBV dengan item pengujian sejumlah 95 item yang menggunakan pendekatan skala rasio.